

# Regio Midden-Holland

Aan Voorzittersoverleg / Regionaal Platform-AB  
Van Marieke Vleggeert, projectleider voorbereiding Regio Deal Midden-Holland  
Betreft Advies m.b.t. vervolgtraject aanvraag Regio Deal Midden-Holland  
Kenmerk  
Datum 4 oktober 2023  
Bijlage(n) 4

## Vorbereiding Regio Deal Midden-Holland

Het doel van dit memo is om het Voorzittersoverleg en het Regionaal Platform-AB te adviseren over de invulling van het traject naar het aanvragen van een Regio Deal voor Midden-Holland. Het Voorzittersoverleg is hiervoor de bestuurlijk opdrachtgever.

### 1. Proces tot nu toe

De Regio Deal wordt voorbereid met de kerngroep Regio Deal, de klankbordgroep (strategisch adviseurs), de accounthouders van de provincie Zuid-Holland en de ambtelijk en bestuurlijk opdrachtgevers (zie bijlage 1, projectorganisatie).

De afgelopen maanden waren gericht op het ophalen van informatie over de eisen voor een Regio Deal (op inhoud en proces) en het opstellen van het concept Verhaal van Midden-Holland.

Daarvoor is gesproken met:

1. Provincie Zuid-Holland (Arjan Koopman, Marjolein Witteveen, Marcel de Prieëlle)
2. BZK (Sophie Bering)
3. Berenschot (Sam Huberts en Peter Teunisse)
4. de projectleider regionale proposities van Holland-Rijnland (Peter Verheij)
5. het coördinatiebureau Groene Hart (Welmoed Visser)
6. het projectbureau van de Regio Deal voor de Zuid-Hollandse Delta (Anne-Marie Kraak, Loek Bal)
7. VNO-NCW West (Rogier Krabbendam)
8. mboRijnland (Otto Jelsma)

Verder is een toelichting gegeven in de ambtelijke overleggen Ruimte en Wonen, Economie, Onderwijs en Arbeidsmarkt/Triple Helix (EOA/TH), het bestuurlijk overleg EOA/TH en het Regionaal platform AB + Voorzittersoverleg op 29 maart 2023.

Op 31 mei 2023 is een bestuurlijke Heisessie georganiseerd over het Verhaal van Midden-Holland, waarbij de focus lag op de aard van de samenwerking.

### 2. Resultaten tot nu toe

Als eerste stap is het Verhaal van Midden-Holland opgesteld (bijlage 3).

Dit proces heeft opgeleverd dat de regio een duidelijker profiel heeft gekregen richting externe partners als de provincie. Samen met de uitkomsten van het BRE-rapport hebben de (bestuurlijke) discussies meer duidelijkheid en bewustzijn opgeleverd over:

- *waarom* we als deze vijf gemeenten met elkaar samenwerken
- welke *externe oriëntatie* de individuele gemeenten daarbij hebben
- welke *opgaven* we regionaal aan willen pakken

Dit is een goede basis om samen op door te bouwen.

De conceptversie van het Verhaal is besproken met de vertegenwoordigers van de provincie.

Daarnaast is op 3 juli de Kamerbrief verschenen over de aanpak van de Vijfde Tranche. Op basis hiervan is het Verhaal aangepast. Het Verhaal moet regelmatig worden geactualiseerd. De regionale opgaven moeten bijvoorbeeld nog nader worden uitgewerkt (zie onder punt 4).

### 3. Kritische succesfactoren Regio Deal Midden-Holland

Het rijk beoogt twee doelen met het sluiten van Regio Deals:

- rijk en regio werken samen aan brede welvaart in de regio
- structureel versterken regionale samenwerking (ook na afloop Regio Deal)

De rijksbijdrage aan een Regio Deal is minimaal € 5 miljoen en maximaal € 40 miljoen. Tot nu toe is nooit minder dan € 7,5 miljoen toegekend.

# Regio Midden-Holland

De belangrijkste kritische succesfactoren m.b.t. het **toekennen van de aanvraag** zijn:

- 1. Brede welvaart onder druk**  
Het rijk heeft speciale aandacht voor regio's waar de brede welvaart onder druk staat. In Midden-Holland gaat het over het geheel genomen goed.
- 2. Regionale spreiding**  
Regionale spreiding van toegekende Regio Deals: Holland Rijnland en de Zuid-Hollandse Delta zijn ook bezig met een Regio Deal-aanvraag. Beide regio's mikken op een aanvraag in 2023, maar als dat niet lukt schuiven de aanvragen door naar 2024.
- 3. Gelijkwaardige samenwerking rijk – regio**  
De regio moet op gelijkwaardig niveau samenwerken met het rijk. Dat betekent investeren in een werkorganisatie: projectbureau en organiseren van voldoende capaciteit binnen de gemeenten.
- 4. Structurele borging van de samenwerking in de aanpak**  
De samenwerking in de regio – ook met andere partijen – moet structureel geborgd zijn. Ook na afloop van de Regio Deal moet de aanpak doorlopen.
- 5. Budget Regio Deals**  
Het rijk heeft budget overgeheveld van de 6<sup>e</sup> naar de 5<sup>e</sup> tranche (i.v.m. de toezeggingen aan Groningen). Hierdoor is de spoeling voor de 6<sup>e</sup> tranche dunner geworden.

De belangrijkste kritische succesfactoren m.b.t. de **voorbereiding van de aanvraag** zijn:

- 1. Regionale opgaven zijn nog niet scherp genoeg in beeld: menskracht en budget nodig**  
Om in aanmerking te kunnen komen voor externe fondsen (zoals een Regio Deal) moeten de regionale opgaven nog verder worden aangescherpt c.q. gekwantificeerd.  
Daarvoor is o.a. verder onderzoek nodig naar de stand van de brede welvaart. Voor het BRE-onderzoek kon bijvoorbeeld nog geen gebruik gemaakt worden van de CBS-rapportages over 2022. Belangrijk is ook om sociaal-geografisch onderzoek uit te voeren naar de verdeling van de brede welvaart binnen de regio Midden-Holland:  
**Over het geheel genomen gaat het goed, maar gaat het ook voor iedereen goed?**  
Onderzocht moet worden of er verschillen zijn tussen de bevolkingsgroepen in onze regio (denk aan de kloof tussen kansarm en kansrijk). Voor de 5<sup>e</sup> tranche Regio Deals (zie bijlage 4) geldt o.a. als voorwaarde voor de propositie:  
*Het is helder welke specifieke groep(en) het verschil gaat/gaan merken van deze Regio Deal en waarom.*
- 2. Cofinanciering**  
Er is minimaal € 7,5 miljoen nodig. De aanvraag moet uiterlijk 31-10-2024 worden ingediend. Dat betekent dat het budget feitelijk al onderdeel moet zijn van de begroting 2024, of dat er zicht moet zijn op het beschikbaar stellen van budgetten in de begroting 2025. Als eerste stap is geïnterviewd welke bestaande budgetten ingezet zouden kunnen worden als cofinanciering voor een Regio Deal. Dit moet nog verder worden uitgediept.
- 3. Participatie: draagvlak en samenwerking met externe partijen**  
Een belangrijke voorwaarde is dat de propositie (en het Verhaal) breed gedragen wordt in de regio (zie bijlage 4, voorwaarden Vijfde Tranche) :
  - *Burgers, bedrijfsleven, maatschappelijke organisaties en kennis- en culturele instellingen worden in de samenwerking betrokken.*
  - *Partijen zijn betrokken bij de analyse van de regionale opgaven en het formuleren van de aanpak.*Om te komen tot een breed regionaal gedragen opgave en brede samenwerking in de uitvoering kan bijvoorbeeld het Triple Helix-overleg uitgebreid worden naar een Regioboard Midden-Holland. Het organiseren van participatie vraagt extra capaciteit en middelen.

*Een Regio Deal is een breed inzetbaar instrument voor het versterken van de regionale aanpak van regionale opgaven. Er is heel veel mogelijk!*

*Mits wij als vijf samenwerkende gemeenten onze regionale opgave scherp en concreet gedefinieerd hebben, goed onderbouwd op basis van o.a. brede welvaart en gedragen door externe partners (en inclusief cofinanciering).*

# Regio Midden-Holland

## 4. Aanscherpen regionale opgaven: hoe?

Het is nu tijd voor de volgende stap: het identificeren en concretiseren van de opgaven die kenmerkend en onderscheidend zijn voor onze regio. Er moeten heldere keuzes gemaakt worden. Daarbij lopen we aan tegen de volgende punten:

### ❖ **Wie bedenkt wat “de regio Midden-Holland” wil?**

Dat zijn in eerste instantie de strategisch adviseurs van de gemeenten. Zij vormen op dit moment de *klankbordgroep* voor de Regio Deal. Om een slag dieper te komen is nodig dat de strategisch adviseurs mede-eigenaar worden van de regionale strategie op inhoud en proces. Dat vraagt van hen meer tijd dan nu beschikbaar is.

En dit vraagt ook om afstemming en gedachtenvorming binnen de gemeenten zelf, waarbij inbreng nodig is van de collega's uit de inhoudelijke vakafdelingen. Overigens wordt *daarnaast* ook vrijwel altijd een extern bureau ingehuurd voor het proces (“trekken en sleuren”) en het inhoudelijk ondersteunen bij het laden van de propositie voor een Regio Deal.

### ❖ **Wie besluit wat de regio Midden-Holland wil?**

De huidige lijn van besluitvorming over strategisch beleid loopt via de vijf ambtelijke overleggen naar de vijf bestuurlijke overleggen, verdeeld over de vijf aandachtsgebieden:

- Ruimte en Wonen
- Economie, Onderwijs en Arbeidsmarkt/Triple Helix
- Verveer en Vervoer/Verkeersveiligheid
- Duurzaamheid
- Sociaal domein

Het Verhaal is integraal en raakt aan alle vijf de aandachtsgebieden. De bestuurlijke voorbereiding van de Regio Deal/het Verhaal verloopt nu via de gecombineerde vergaderingen van het Regionaal platform-AB en het Voorzittersoverleg. Het Voorzittersoverleg is formeel bestuurlijk opdrachtgever voor de Regio Deal. Een gedragen besluit loopt via de AO's naar de BO's naar het Voorzittersoverleg. Het definitieve besluit ligt vervolgens via de colleges bij de gemeenteraden. Dit proces kost tijd.

Belangrijker is: dit proces vraagt ook draagvlak en betrokkenheid binnen de individuele gemeenten. Wat er nu binnen de AO's en BO's gebeurt staat vaak los van de dagelijkse praktijk binnen de gemeenten. Zie bijvoorbeeld de huidige discussie over capaciteit. In de BO's worden regionale beleidsplannen vastgesteld die vervolgens ter besluitvorming worden voorgelegd aan de deelnemende gemeenten. Het besluit is gericht op overeenstemming over het beleid. Het beschikbaar stellen van capaciteit wordt overgelaten aan nadere invulling door de gemeenten zelf. En daar blijft het dan vervolgens bij. De besluitvorming over regionale plannen kan daardoor bijna apart bestaan *naast* de werkelijkheid binnen de gemeenten. Het raakt elkaar vrijwel niet. Dit belemmert het maken van gezamenlijk gedragen keuzes met concrete (financiële) consequenties. Voor de voorbereiding van een Regio Deal zijn dergelijke keuzes noodzakelijk.

## 5 Overkoepelende kritische succesfactor: construct van regionale samenwerking

De huidige constructie van regionale samenwerking is een kritische succesfactor voor elke stap op weg naar het bereiken van meer concreet resultaat in de uitvoering van de regionale ambities.

*Hoe is de samenwerking op dit moment georganiseerd?*

- De regio Midden-Holland is Midden-Holland is een netwerksamenwerking
- Die gecoördineerd wordt door een Gemeenschappelijke Regeling
- Daarvoor wordt 7,9 fte (regiosecretaris, programmasecretarissen en ondersteuning) beschikbaar gesteld vanuit de gemeenten
- Conclusie: “**de regio, dat zijn wij gemeenten zelf!**”
- Maar de vraag is: **Wie is van de regio?**

*Consequenties van de huidige constructie*

### • **Versplintering**

De capaciteit voor de regio Midden-Holland is verdeeld over de gemeenten. Als het gaat om coördinatie en ondersteuning is dit niet zo erg. Maar als je inhoudelijk stappen wilt zetten is dat lastig. Zeker daar waar het meerdere of zelfs alle vijf aandachtgebieden raakt.

# Regio Midden-Holland

- **Onduidelijk**  
Het is niet duidelijk wie de regio vertegenwoordigd op lobby-bijeenkomsten (zowel ambtelijk als bestuurlijk).
- **Onpraktisch**  
Hoe regel je het praktisch als er eventuele extra capaciteit voor de regio beschikbaar wordt gesteld? Welke gemeente huurt in of neemt in dienst? Hoe verloopt dan de aansturing? Er is geen centraal regiobureau(tje).
- **Geen keuzes maken**  
Zie onder paragraaf 4. De besluitvorming over regionale plannen raakt bijna nooit de dagelijkse werkelijkheid binnen de gemeenten. Dit is op zich vreemd, omdat de regio zelf geen aparte entiteit is. De regio, dat zijn de gemeenten zelf. De regionale samenwerking is nu vooral een regionale overlegstructuur en is niet gericht op het nemen van gemeenschappelijk gedragen besluiten die ook consequenties hebben voor individuele gemeenten.

## *Conclusie*

**Het gebrek aan regionale uitvoeringskracht** komt niet alleen door gebrek aan capaciteit voor de regio, **maar is inherent aan de huidige invulling van de netwerksamenwerking** met onduidelijke en ingewikkelde besluitvormingslijnen als het gaat om (de voorbereiding van) concrete uitvoering door gemeenten. Dit wordt nog versterkt door het ontbreken van regionale (investerings)middelen. Het **werken** in regionaal verband vraagt uiteindelijk om juridische, financiële en bestuurskundige kaders en uitwerking.

N.B. Het is natuurlijk mogelijk om op de oude voet door te gaan. Daarbij is het belangrijk dat we ons dan wel bewust zijn van de beperkingen van de invulling van het huidige model en onze ambities daarop afstemmen.

## **6. Advies m.b.t. aanvraag Regio Deal Midden-Holland**

### **A. Advies: Maak het Verhaal van Midden-Holland af.**

Het Verhaal is de inhoudelijke basis van onze samenwerking. Het helpt ons in de profilering naar externe partners: waar is de regio Midden-Holland van? En waarom is dat zo? Het eerste concept van het Verhaal is als bijlage toegevoegd aan deze notitie. Zodra de regionale opgaven scherper in beeld zijn gebracht wordt het Verhaal hierop aangepast.

### **B. Geen aanvraag Regio Deal Vijfde Tranche**

De termijn voor het indienen van een aanvraag Regio Deal vijfde tranche sluit op 31 oktober 2023. Dat is niet haalbaar.

### **C. Leg niet langer exclusief de op focus op een aanvraag Regio Deal Zesde Tranche**

Er moet nog veel gebeuren om tot een haalbare propositie te komen voor een Regio Deal:

- Er is extra werkbudget nodig, o.a. voor het uitvoeren van onderzoeken.
- Er moet draagvlak georganiseerd worden voor de analyse en aanpak van de opgave. Dit kost tijd.
- Er moet zicht zijn op cofinanciering van ca. € 7,5 miljoen (PB 2024/2025?)
- De toekenning is geen gelopen race (zie succesfactoren)
- Er moeten breed gedragen concrete keuzes gemaakt worden m.b.t. de opgaven.

Gelet op de huidige stand van zaken m.b.t. de kritische succesfactoren en de huidige discussie over uitvoeringscapaciteit voor de regio lijkt het niet waarschijnlijk dat we op tijd – 31 oktober 2024 - klaar zullen zijn met een regionaal breed gedragen propositie met 50% cofinanciering. Het is wel zo helder om dit onder ogen te zien en daar consequenties aan te verbinden

### **D. Advies: Begin met het opstellen van een Regionale InvesteringsAgenda Midden-Holland**

Diverse eerdere onderzoeken geven aan dat we in de regio Midden-Holland al ver zijn als het gaat om het opstellen van strategisch beleid. De bereidheid tot samenwerking is er ook.

We staan op het kantelpunt om meer concrete resultaten te boeken. Daarbij moeten we geen stappen overslaan. Het aanvragen van een Regio Deal komt (waarschijnlijk) te snel, maar we moeten dit momentum wel benutten.

Het advies is dan ook om aan de slag te gaan met het uitwerken van de opgaven in een Regionale InvesteringsAgenda (RIA) Midden-Holland 2050. Dit is in lijn met de Strategische Agenda Midden-Holland: Kracht van Verbinding (2019) waarin een dergelijke agenda al wordt aangekondigd.

# Regio Midden-Holland

## **Met een RIA is Midden-Holland strategisch klaar voor nieuwe kansen.**

De RIA Midden-Holland is een nadere uitwerking van de regionale opgaven uit het Verhaal van Midden-Holland, met concrete projecten die uitgewerkt zijn op het niveau van investeringsopgaven. Het rapport van Buck Consultants uit 2022 biedt hiervoor een goede basis.

De RIA Midden-Holland is een voorwaarde om succesvol lobby te voeren of externe fondsen binnen te halen. Op basis van een RIA Midden-Holland kunnen we aansluiting zoeken bij:

- Regionale Ambitie-Agenda Groene Hart
- Regionale InvesteringsAgenda Holland Rijnland
- Actie Agenda Ruimtelijke Puzzel Midden-Holland:
  - Perspectief Landbouw en Natuur (Zuid-Hollands Programma Landelijk Gebied)
  - Perspectief Ordenende netwerken energie, mobiliteit en industrieclusters
  - Perspectief Leefbare steden en regio's (inclusief economie en recreatie etc.)

Voor het opstellen en uitvoeren van een RIA is capaciteit en budget nodig. Dit valt niet binnen de opdracht voor het voorbereiden van een aanvraag voor een Regio Deal Midden-Holland.

## **7. Randvoorwaarde: meer regionale slagkracht realiseren**

Het huidige samenwerkingsmodel beperkt de slagkracht van de regio.

Om concrete resultaten te kunnen boeken in de samenwerking moeten we keuzes maken met **commitment bij alle gemeenten**. Dat lukt niet binnen de huidige invulling van de netwerk-samenwerking, met alleen ondersteunende capaciteit voor de regio. Regionale besluiten staan nu feitelijk los van de gemeentelijke werkelijkheid.

### **E. Advies: Maak een keuze over de regionale samenwerking en stem de ambities daarop af.**

Zoals al beschreven staat in het BRE-rapport staan we op een kantelpunt in de regionale samenwerking:

1. Blijft de regio een **bestuurlijk construct voor strategische afstemming** (zonder echt concrete resultaten)? Dit is een legitieme keuze, maar dit heeft ook gevolgen voor de ambities die we kunnen realiseren.
2. **Of willen we de slagkracht van de regionale samenwerking vergroten?**  
Daarvoor is nodig:
  - Regionale aanpak niet *naast maar als verlengde van* gemeentelijke processen
  - Commitment in woord en daad: mede-eigenaarschap van gemeenten in geld en/of capaciteit
  - Capaciteit voor de regio voor analyse, uitwerken en aansturen/coördineren
  - Governance actualiseren: De huidige manier van werken is niet conform de geldende governancenotitie van de regio Midden-Holland. Het actualiseren van de governance kan ook aangegrepen worden om eventuele nieuwe inzichten over de regionale samenwerking een plek te geven: Wat moeten we doen? En hoe organiseren we dat? Gaan we van thematische overlegtafels naar integrale werkgroepen op basis van de opgaven? Hoe zorgen we ervoor dat binnen gemeenten capaciteit wordt vrijgemaakt om aan regionale opgaven te werken?
  - Draagvlak bij de gemeenteraad is een harde randvoorwaarde om de regionale samenwerking te kunnen versterken.

**De regio, dat zijn wij zelf!**

# Regio Midden-Holland

## 8. Beslispunten

1. Het Verhaal van Midden-Holland (versie 1) vast te stellen volgens de volgende procedure:
  - a) Conceptversie 1 bespreken in de Bestuurlijke Overleggen
  - b) Conceptversie 1 bespreken in de regionale Klankbordgroep van de gemeenteraden op 16 november 2023
  - c) Aangepast concept bespreken in het Voorzittersoverleg en voorzien van advies voorleggen aan het DB
  - d) Concept ter besluitvorming voorleggen aan het DB en AB
  - e) Ter vaststelling voorleggen aan de colleges van benw
  - f) Na vaststelling door de diverse colleges: ter kennisname naar de gemeenteraden
2. Onderzoeken van de haalbaarheid van het opstellen van een Regionale Investeringsagenda Midden-Holland, die mogelijk als basis kan dienen voor een aanvraag van een Regio Deal in 2024. De haalbaarheid is mede afhankelijk van de regionale slagkracht.
3. De opdracht van de projectleider Regio Deal Midden-Holland eindigt per 1 november 2023.

- Bijlage 1: Projectinrichting Regio Deal Midden-Holland  
Bijlage 2: Kritische succesfactoren Regio Deal Midden-Holland  
Bijlage 3: Concept Verhaal van Midden-Holland (los bijgevoegd)  
Bijlage 4: Kamerbrief Aanpak vijfde tranche Regio Deals (los bijgevoegd)

# Regio Midden-Holland

## Bijlage 1

### Projectinrichting Regio Deal Midden-Holland

#### *Opdrachtgeverschap*

Bestuurlijk opdrachtgever: Voorzittersoverleg regio Midden-Holland

- Voorzitter BO Economie, Arbeidsmarkt en Onderwijs/Triple Helix: Jan Leendert van den Heuvel
- Voorzitter BO Ruimte en Wonen: Ria Boere of vice-voorzitter Albert Kerssies

Ambtelijk opdrachtgever: RSO

- regiosecretaris Harro Postema

#### *Projectleider Regio Deal Midden-Holland*

Marieke Vleggeert is als projectleider per 1 februari 2023 vanuit Gouda voor 24 uur gedetacheerd naar de regio Midden-Holland. De kosten worden gedragen door de vijf gemeenten.

#### *Kerngroep Regio Deal Midden-Holland*

De kerngroep Regio Deal komt in principe iedere twee weken kort bij elkaar. De kerngroep bestaat uit:

- Marieke Vleggeert (projectleider)
- Harro Postema (opdrachtgever)
- Jeroen Mekenkamp (programmasecretaris R&W)
- Hennie Bouwens (programmasecretaris EOA/TH)
- Marjolein van Kempen (communicatie)

#### *Klankbordgroep*

De klankbordgroep wordt gevormd door de strategisch adviseurs en de accounthouders van de provincie Zuid-Holland:

- Maarten van der Gaag (Krimpenerwaard)
- Sander van Alten (Bodegraven-Reeuwijk)
- Boy Noordijk (Zuidplas)
- Gerard de Voogd (Waddinxveen)
- Lucas Bokhove (Gouda)
- Marjolein Witteveen (provincie Zuid-Holland)
- Marcel de Prieëlle (provincie Zuid-Holland)

#### *Inhoudelijke afstemming*

De inhoudelijke afstemming verloopt via de secretarissen van de verschillende regionale bestuurlijke overleggen. Daarmee wordt inbreng gevraagd van de vak-ambtenaren van alle gemeenten.

# Regio Midden-Holland

## Bijlage 2

### Kritische succesfactoren Regio Deal Midden-Holland

De risico's voor de aanvraag van de Regio Deal zijn nader uitgewerkt in de tabel hieronder.

☐ = risico    ☐ = mogelijk risico    ☐ = gerealiseerd

	Voorwaarden	Risico	Toelichting
1	Gelijkwaardig partnerschap tussen rijk en regio	<b>Capaciteit werkorganisatie regio</b>	Aanvraag extra capaciteit voor uitvoering jaarplannen is voorgelegd aan gemeenten.  Capaciteit werkorganisatie Regio Deal: als er zicht is op toekenning (nu nog te vroeg).
2	Structureel versterken/verbeteren van de samenwerking in regio	<b>Bestuurlijk draagvlak voor versterken regionale samenwerking</b>	N.B. Er is draagvlak bij collegeleden. Draagvlak bij de raad is zorgpunt.  Zie advies BCI uit 2022: Willen wij gezamenlijk aan de slag met (ruimtelijke) regionale opgaven via nationale fondsen? Zo ja, dan:
		<b>Capaciteit werkorganisatie regio: voorinvesteren in mensen en middelen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Opzetten multi-stakeholder teams met uitvoeringscapaciteit</li> <li>➤ Creëren van draagvlak voor te vormen programma's</li> <li>➤ Investeren in regionale organisatiekracht</li> <li>➤ Voorbereiden: regel cofinanciering via eigen middelen of middelen van publiek-private partners uit de regio</li> </ul>
	<b>Criteria toekenning</b>		
3	Speciale aandacht voor regio's waar brede welvaart onder druk staat	<b>Midden-Holland scoort op de thema's van brede welvaart hoger of gemiddeld t.o.v. het landelijk gemiddelde.</b>	Mogelijke insteek: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Niveau van brede welvaart: behouden voor de <b>toekomst</b></li> <li>• Richten op verdeling van de brede welvaart over bevolkingsgroepen: <b>gaat het voor iedereen goed?</b></li> </ul>
4	Regionale spreiding Regio Deals	<b>Regio Deal Groene Hart</b>	Lijkt van de baan
		<b>Regio Deal Greenports Hollands-Midden</b>	Aanvraag in 2023, doorschuif naar 2024?
		<b>Regio Deal ZH-Delta</b>	Mogelijk aanvraag in 2023, doorschuif naar 2024?
5	Informeel: draagvlak bij PZH	<b>Het Verhaal van Midden-Holland: nog niet af</b>	Wat bindt de regio Midden-Holland? Wat zijn de regionale opgaven en waarom? Daarna: scherpe keuzes maken over oplossingsrichtingen en aanpak uitwerken in propositie Regio Deal.
6	Informeel: draagvlak bij rijk	<b>M-H is geen prioriteit bij LNV en BZK</b>	Contacten van regiobestuurders inzetten zodra er meer zicht is op de propositie.



# Regio Midden-Holland

	<b>Eisen propositie</b>		
7	Regionaal streefbeeld met meervoudige opgave (feitelijk onderbouwd). Geheel is meer dan de som der delen.	<b>Regionale opgaven Brede Welvaart in beeld brengen: verdiepingsonderzoek nodig</b>	Regionale opgaven: Zie het Verhaal van Midden-Holland.  Verdiepingsonderzoek nodig: Over het geheel genomen gaat het goed, maar gaat het ook <b>overall in M-H en met alle bevolkingsgroepen</b> goed?
8	Integrale aanpak die bijdraagt aan brede welvaart: <b>hier en nu, later en elders</b>	<b>Opgaven nog niet scherp in beeld</b>	Verdiepingsonderzoek nodig. Stakeholders uit verschillende domeinen betrekken.
9	Integrale aanpak die bijdraagt aan het bereiken van landelijke doelen	<b>Opgaven nog niet scherp in beeld</b>	
10	Inzet van het rijk heeft inhoudelijke meerwaarde	<b>Opgaven nog niet scherp in beeld</b>	Aanpak van de opgave overstijgt de draagkracht van de regio / de gemeenten: toegevoegde waarde van het rijk voor de aanpak van de opgave (niet alleen geld)
11	Doelgroep helder in beeld en betrekken bij formuleren van de aanpak	<b>Opgaven nog niet scherp in beeld</b>	
12	Cofinanciering 50% (publiek en/of privaat en/of in natura)	<b>Minimaal € 7,5 miljoen. Cofinanciering moet onderdeel zijn van PB 2024 of zicht op PB 2025.</b>	Deadline aanvraag 6 <sup>e</sup> tranche: 31-10-2024. Stap 1: Inventarisatie van bestaande budgetten die als ruggengraat kunnen dienen voor de aanvraag, aangevuld met bijdragen van externe partijen.
13	Robuustheid van de propositie.	<b>Uitvoering structureel borgen</b>	Zekerheid over de uitvoering van de aanpak én over de voortzetting daarvan. Op welke manier is geborgd dat na afronding van de Regio Deal de opgezette initiatieven structureel worden ingebed in de regio, zonder de rijksbijdrage?
14	Governance op orde	<b>Opzet organisatie en governance (sturing en monitoring) van Regio Deal en inzet op brede welvaart op de langere termijn: nog niet in beeld</b>	Hoe sturen we op het realiseren van de gestelde doelen in regionaal en rijk-regio verband? Hoe borgen we dat regionale partijen zich ook na afloop van de Regio Deal gezamenlijk langjarig blijven inspannen voor het versterken van de kwaliteit van leven, wonen en werken (brede welvaart) van inwoners? Hoe zien we de organisatie en afstemming (mensen en middelen) in het kader van realisatie van de Regio Deal?
15	Heldere omschrijving van de samenwerking met de inwoners en partijen in de regio	<b>Proces is nog vooral intern gericht</b>	Voorstel wordt breed gedragen in de regio. Burgers, bedrijfsleven, maatschappelijke organisaties en kennis- en culturele instellingen worden in de samenwerking betrokken. Partijen zijn betrokken bij de analyse van de regionale opgaven en het formuleren van de aanpak.  Mogelijke actie: Triple Helix-overleg uitbreiden naar Regioboard Midden-Holland?